

CATALOGUE DE FORMATIONS METIER

- Gérer et optimiser la trésorerie court terme
- Optimiser et organiser la politique crédits clients



IZY TARGET
39 Av Lalla Yacout
Anfa, 22200 Casablanca
Tel : 05.22.44.71.81
<http://www.izy-target.com>



izy target

Financial Data for Competitive Advantage

Date : 13/07/2015
Version : 1.00.00



GERER ET OPTIMISER LA TRESORERIE COURT TERME

Gérer au quotidien la trésorerie de son entreprise

Objectifs :

- Maîtriser les techniques performantes de la gestion de trésorerie court terme (prévisions, gestion quotidienne, équilibrages et arbitrages)
- Assumer la gestion quotidienne de la trésorerie
- Connaître les conditions bancaires pour mieux contrôler leur application et les optimiser



Profil stagiaires :

Collaborateurs des services de trésorerie, assistants trésoriers, responsables comptables ou financiers en charge de la gestion de trésorerie, toute personne souhaitant évoluer vers la fonction de trésorier .

Profil animateur :

Consultant, spécialisé en gestion de trésorerie.

Référence	Durée
GF01	3 jours

Optimiser les financements et placements court terme de son entreprise

Objectifs :

- Identifier l'ensemble des sources de financement et de placement court terme disponibles
- Maîtriser les avantages et les conditions d'utilisation de chacun des supports de financement et de placement
- Comprendre comment optimiser les capacités de financement de l'entreprise



Profil stagiaires :

Trésoriers, assistants trésorier, responsables comptables et financiers, secrétaires généraux

Profil animateur :

Consultant-formateur en finance et gestion de trésorerie

Référence	Durée
GF02	2 jours

Etablir ses prévisions et construire son budget de trésorerie

Objectifs :

- Acquérir les fondamentaux pour construire des prévisions de trésorerie fiables et pertinentes
- Apprendre à scénariser les prévisions de trésorerie annuelles afin d'en faire un outil puissant de simulation



Profil stagiaires :

Trésoriers, assistants trésoriers, contrôleurs de gestion ou budgétaires, toute personne en charge de construire, par des prévisions annuelles de trésorerie, des indicateurs fiables pour la prise de décision

Profil animateur :

Consultant, spécialisé en prévisions de trésorerie

Référence	Durée
GF03	2 jours

Etablir un reporting de trésorerie efficace et pertinent

Objectifs :

- Construire et exploiter un reporting de trésorerie efficient
- Valider les axes d'analyse d'un tableau de flux de trésorerie et l'exploiter comme un véritable outil de pilotage de la performance cash d'une entreprise



Profil stagiaires :

Trésoriers, contrôleurs financiers, membres des services financiers, contrôleurs de gestion, et toute personne en charge de la mise en place et du suivi du reporting de trésorerie (cash flow statement, tableau de flux, ...)

Profil animateur :

consultant, spécialisé en Comptabilité

Référence	Durée
GF04	2 jours

Gérer la trésorerie en devises et optimiser les risques de change

Objectifs :

- Montrer, par une approche très opérationnelle, comment déterminer sa position de change
- Comprendre les techniques usuelles de couverture du risque de change
- S'initier à l'organisation du marché des changes



Profil stagiaires :

Trésoriers, assistants trésorier, responsables comptables et financiers, commerciaux ou acheteurs confrontés aux problèmes de parité de change et souhaitant comprendre l'utilisation des différents outils de couverture

Profil animateur :

Consultant en gestion des risques de change et de taux

Référence	Durée
GF05	2 jours



ORGANISER ET OPTIMISER LA POLITIQUE CREDITS CLIENTS DE L'ENTREPRISE

ORGANISER ET OPTIMISER LA POLITIQUE CREDITS CLIENTS DE L'ENTREPRISE

Le crédit management : Gestion des risques et du crédit clients

Objectifs :

Apprécier les risques liés aux crédits consentis par l'entreprise à ses clients, connaître les différents moyens à mettre en œuvre et acquérir les techniques usuelles pour analyser, suivre et sécuriser la gestion du crédit clients, connaître les fondamentaux d'une relance amiable efficace



Profil stagiaires :

Futurs crédit managers, responsables et collaborateurs du service risque clients, responsables recouvrement, toute personne chargée du crédit clients (analystes risques, comptables clients, gestionnaires de comptes, ...)

Profil animateur :

Consultant expert en credit management

Référence	Durée
GF06	4 jours

ORGANISER ET OPTIMISER LA POLITIQUE CREDITS CLIENTS DE L'ENTREPRISE

Le crédit scoring comme outil d'évaluation du risque client

Objectifs :

- Calculer un score d'après des critères financiers (ratios) et non financiers (âge de l'entreprise, forme juridique, ...)
- Interpréter la valeur du score
- Appréhender le score comme outil d'aide à la décision et d'évaluation du risque crédit



Profil stagiaires :

Crédit managers, analystes risques clients, responsables administratifs et financiers, toute personne ayant à analyser et sélectionner les risques

Profil animateur :

Consultant expert en credit management, juriste spécialisé dans les voies d'exécution

Référence	Durée
GF07	2 jours

ORGANISER ET OPTIMISER LA POLITIQUE CREDITS CLIENTS DE L'ENTREPRISE

Optimiser son poste clients : Du diagnostic à la réduction du DSO

Objectifs :

- Construire une approche méthodologique réussie pour optimiser les délais de paiement et réduire les coûts liés à la gestion du poste clients
- Appréhender la démarche permettant une accélération des encaissements clients



Profil stagiaires :

Responsables financiers, DAF, crédit managers et adjoints, trésoriers, contrôleurs de gestion, responsables ADV

Profil animateur :

Consultant expert en credit management

Référence	Durée
GF08	2 jours

Izy target – Financial data for competitive advantage

